

これからの時代の

リーダーの在り方とは

組織と人材

- リーダーシップの確立、役割と成長目標明確化
- チームのモチベーション向上と定着率アップ

顧客と信頼

- 顧客対応品質が向上し、満足度が上がる
- リピート率向上とロイヤリティの構築

売上と成長

新規獲得の強化と客単価の最大化
サロン全体の収益拡大と安定成長

day1

2026年1月27日(火)
11:30~14:00

day2

2026年2月17日(火)
11:30~14:00

Salon Leader
Management

内容

- day1 組織発展・人材育成に
欠かせない幹部マネジメントの基礎
- day2 実践と応用
～課題解決へのアプローチ～



Day1 2026年1月27日(火) 11:30~14:00 (受付 11:00~)

Day2 2026年2月17日(火) 11:30~14:00 (受付 11:00~)

MINX取締役であり、全店舗のトップとして社内育成を統括する菅野氏を講師に迎え、組織発展と人材育成をリードするリーダーに必要なスキルを学ぶセミナーを開催します。本セミナーでは、スタッフ育成に必要な要素を深掘し、現場での指導力向上を目指します。また、MINXが実践する“人と組織をつくるための取り組み”について具体的な事例を交えながらご紹介いただきます。リーダーとしての成長を目指す皆様にとって、貴重な学びと気づきの場となるセミナーです。是非ご参加ください。



MINX

菅野久幸氏

ディレクター／取締役

マネジメント部門責任者を兼務し銀座60名をまとめ、現場で実践した成果を国内外の講演、セミナーにて公開。アジア美容業界のイニシアチブを取る存在。銀座・表参道界隈のパーマで活躍するサロンで構成されたパーマイノバーティブプロジェクト代表。著書MINX流『できる店長革命』は多くのサロンで役職の教科書として採用され発行部数を伸ばしている。技術教育からマネジメントまでマルチな才能で活躍。中国では菅野経営学院を2017年に開講。現在までのべ8000人が受講。

day1

組織発展・人材育成に欠かせない幹部マネジメントの基礎

- マネジメントの基礎とチームビルディング
- 共通の目的意識と信頼関係の構築
- 明確な価値基準と組織文化の醸成

day2

実践と応用～課題解決へのアプローチ～

- 1日目で学んだ内容を元に、課題解決の為のディスカッションとフィードバック
- MINX事例紹介
- 現場で活かせるノウハウをレクチャー

内容

定員 20名 **対象者** オーナー、店長、教育担当者

参加費 2日間コース：6,600円(税込) **持参品** 筆記用具

会場 (株)アリミノ本社 6Fスタジオ

東京都新宿区下落合1-5-22 アリミノビル

● JR山手線、西武新宿線、地下鉄 東西線(出口1) 利用 ● 高田馬場(早稲田口)より徒歩5分(栄通り入る)

※駐車場がございませんので、車でのご来場はご遠慮ください。



お申込み



左記QRコードより『エデュケーションアリミノチケット販売サイトで購入』から手続きをし、チケットを手配頂けます。

初回お申込みの方はアカウントの作成をお願いします。

※アカウント作成時のメールアドレスとパスワードは忘れないようにお控えください。

感染症対策として、
以下のようにセミナーを実施します。

- セミナー参加時のマスク着用は、個人の判断に委ねさせていただきます。状況によってはマスク着用にご協力ください。
- 手指消毒用アルコールをスタジオ出入口に設置しております。こまめな手洗い等と合わせて感染対策にご協力ください。
- 当日に発熱、倦怠感、せき、のどの痛みなどの症状がある方はご参加をお控えください。

感染症拡大のおそれがあるときは、参加者および関係者の皆様の安全面を考慮しセミナー中止や変更をさせていただく場合がございます。あらかじめご了承ください。

(株)アリミノ オンラインセミナー、イベント利用規約

【禁止事項】 ● 受講者は、本セミナー、イベントの利用に際して、以下に定めることを行ってはなりません。● 本セミナー、イベントを録音・録画、撮影、複製等する行為。 ● 本セミナー、イベントを利用する権利を第三者に譲渡、使用、売買、名義変更する行為。 ● 弊社及び他の受講者の著作権、肖像権、その他の知的財産権を侵害する行為。 【注意事項】 ● 受講いただくにあたり、ご用意が必要な機器や通信等はお客様負担となります。また、受講場所につきましても、ご自身で用意いただく必要がございます。 ● 配信につきましては、Wi-Fi環境もしくは、有線接続されたPCなどの高速回線での視聴を推奨いたします。 ● 外部サービスやアプリケーションのご利用によって、顔・登録名が公開された状態になる場合があります。ご自身で責任をもって確認のうえ、ご利用ください。外部サービスやアプリケーションのご利用にあたり、発生した損害につきまして弊社は一切の責任を負いかねます。 ● 禁止事項に該当する行為、著しく不適切な行為が確認された場合は、強制退出いただく場合がございます。

株式会社アリミノは、個人情報を法令に従い適切に管理、運用いたします。お客様からご提供いただいたお名前、ご住所、電話番号などのお客様個人にかかわる情報および所属美容室名称などの情報は、本講習会のご連絡のためのみに使用させていただき、他の目的には使用いたしません。

当セミナーの受講風景につきましては弊社による撮影のもと弊社HP、SNS、発行物等への掲載投稿をさせていただく場合がございます。ご了承ください。

お問合せ

アリミノセールス 又は(株)アリミノ 美容エデュケーション部

TEL 03-3363-8215

Email arimino-seminar@arimino.co.jp

受付時間／9:00～17:00(祝日、年末年始、夏季休業期間を除く 月～金曜日)

メールアドレスQR →



※セミナーにはヘアスタイルを整えてご参加くださいますようお願いいたします。