

ビジネスセミナー

直ぐに使いたくなる経営学

仙台

Day1 5.19(月) 13:00~15:30

Day2 6.30(月) 13:00~15:30

サロンの経営理念、人材育成、繁盛店作りなど
様々な視点からレクチャーします。
組織を成長させる上で大切なことを理解していきます。

- ビジネスにおける商いの基本を知る
- 経営理念を浸透させる事の重要性を学ぶ
- 売れる美容師の3条件とは何か?

こんな方にオススメ!

- ・スタッフ個人の売上UPにヒントが欲しい方
- ・生産性UPにやるべきことをしりたい方
- ・スタッフの離職を何とかしたいと考えている方
- ・繁盛店の秘策を知りたいかた

ZELE
PROGRÈ

株式会社ゼルプログレ 代表取締役
ゼルネットワーク事業協同組合
監査理事

草野 勉 氏

1981年 埼玉県草加市の美容室就職
23年間美容室マネジメント業務遂行
※店舗経営・会社組織化・売上向上・人材採用・人材固定化業務
2000年 リーダー教育事業NPO法人若竹塾 理事就任
2004年 ZELE NETWORK関連会社に移籍現在に至る

Day1

定員 50名 受講料 ¥1,100 (1名様/税込)



持参品 筆記用具・ノート

会場アクセス →

会場 フォレスト仙台 南北線「北四番丁駅」下車「北2出口」より徒歩約7分

Day2

定員 15名 受講料 ¥5,500 (1名様/税込)

持参品 筆記用具・ノート

会場 株アリミノ 仙台スタジオ 仙台市青葉区本町3-5-23 4F
TEL. 022-265-2773

お申込み



左記QRコードより受講を希望されるセミナーをお選びいただき
「エデュケーションアリミノ チケット販売サイトで購入」から
お申込み手続きにおすすみください。

株式会社アリミノは、個人情報を法令に従い適切に管理、運用いたします。お客様からご提供いただいたお名前、ご住所、電話番号などのお客様個人にかかる情報および所属美容室名称などの情報は、本講習会のご連絡のためのみに使用させていただきます、他の目的には使用いたしません。

当セミナーの受講風景につきましては弊社による撮影のもと弊社HP、SNS、発行物等への掲載投稿をさせていただく場合がございます。ご了承ください。

お問合せ

アリミノセールス 又は (株)アリミノ 仙台支店

TEL.022-265-2773

受付時間 / 9:00~17:00 (祝日、年末年始、夏季休業期間を除く月~金曜日)

Email.arimino-sendai_seminar@arimino.co.jp

メールアドレス QR

